

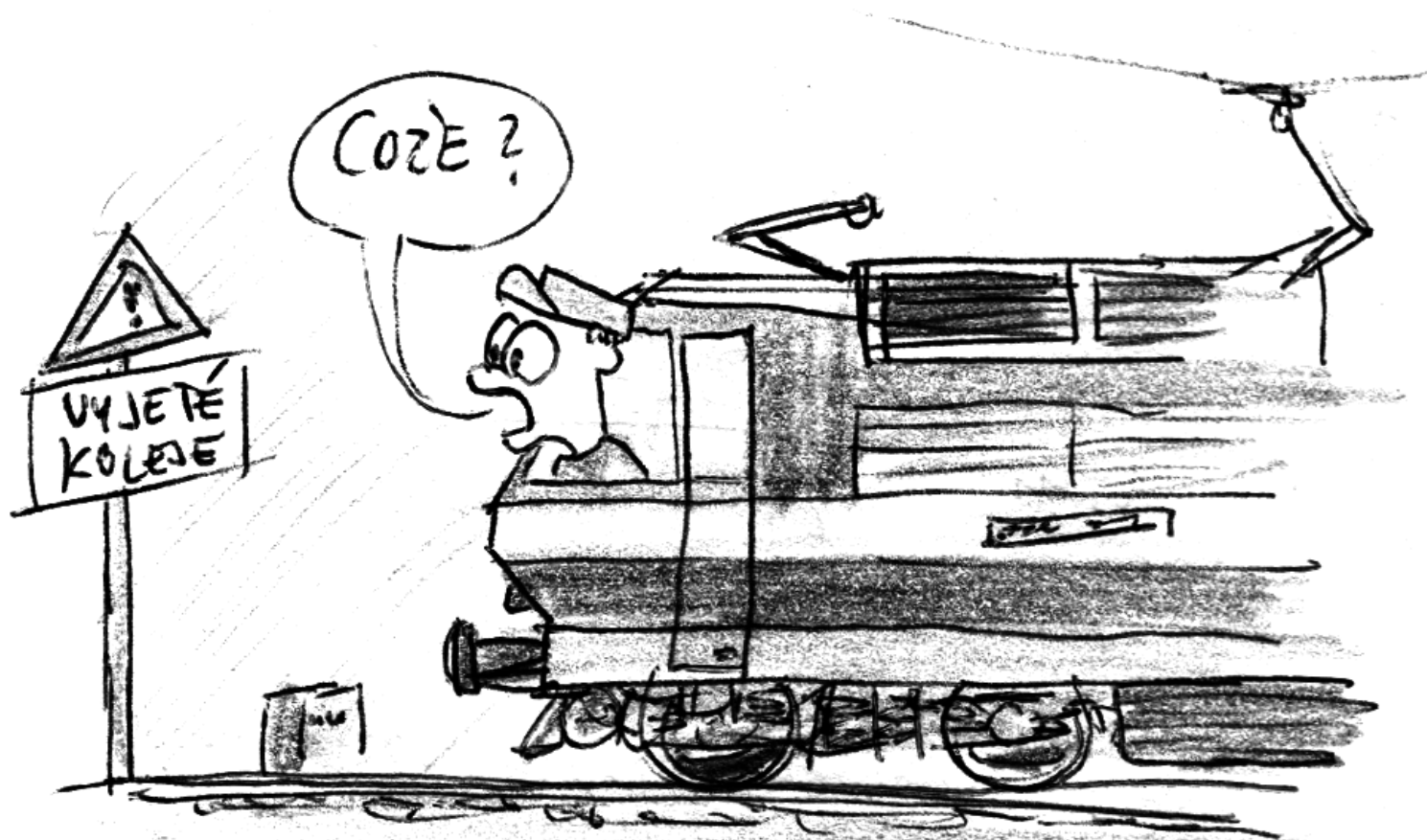
Pryč z vyjetých kolejí?!

Ing. Milan Kovář, OSNADO spol. s r.o.

Konference „Autobus a vlak - konkurence nebo spolupráce?”

Louny, 8.10.2015

Pryč z vyjetých kolejí?!



Zdroj: <http://paptak.bluefile.cz/articles/vyjete-koleje/>

Představení společnosti

OSNADO spol. s r.o.
... jsme tu pro Vás
Nádražní 501, 542 24 Svoboda nad Úpou

- Doprava v Krkonoších a Podkrkonoší má svůj půvab...



- ...ale i svá osobitá náročnější specifika.



Představení společnosti

OSNADO spol. s r.o.
... jsme tu pro Vás
Nádražní 501, 542 24 Svoboda nad Úpou

- Základní údaje:
 - roční obrát 150 mil.Kč, počet autobusů 80, počet zaměstnanců 150
 - ročně ujetých 5 mil.km (rozmanitost díky 9 druhům dopravních činností)
 - z toho 2,3 mil.km v komerční dopravě = 46% (dálk.linky,sml.d.,záj.)
 - z toho 0,8 mil.km na CNG (16% - celkem 15 CNG autobusů)
 - z toho 0,5 mil.km = MHD v Trutnově a ve Dvoře Králové n.L., zajišťováno již výhradně bezbariérovými nízkopodlažními vozidly
 - ročně přepravených cca. 4,5 mil. cestujících



Trendy poskytovaných služeb a požadavků v regionální dopravě a MHD

- Co nejnižší průměrné stáří vozidel
- Co největší % bezbariérových nízkopodlažních vozidel
- Co největší % klimatizovaných vozidel
- Informační a telematické systémy vozidel – vnější a vnitřní zobrazovací plochy (LED, LCD), hlášení zastávek, čtečky bankovních karet, WiFi/LTE internet, USB nabíječky, aktuální poloha spoje atp.



Trendy poskytovaných služeb a požadavků v regionální dopravě a MHD

- Uplatňování menších vozidel ve větším rozsahu km výkonů
- Rozvoj alternativních pohonů/paliv
- Rozvoj turistické dopravy v letní i zimní sezoně (CykloBUSy, SkiBUSy)



Trendy poskytovaných služeb v dálkové dopravě

- Nutnost atraktivní jízdní doby, provoz výhradně klimatizovanými vozidly dálkového typu
- Co nejvyšší míra komfortu na palubě vozidla – pohodlná polohovatelná sedadla s dostatečnou roztečí
- Akční nabídky jízdného, věrnostní systémy s propojením na telematiku a mobilní aplikace
- Doplnkové služby, WC, WiFi/LTE internet, USB nabíječky, palubní asistenti...



arriva ~~express~~

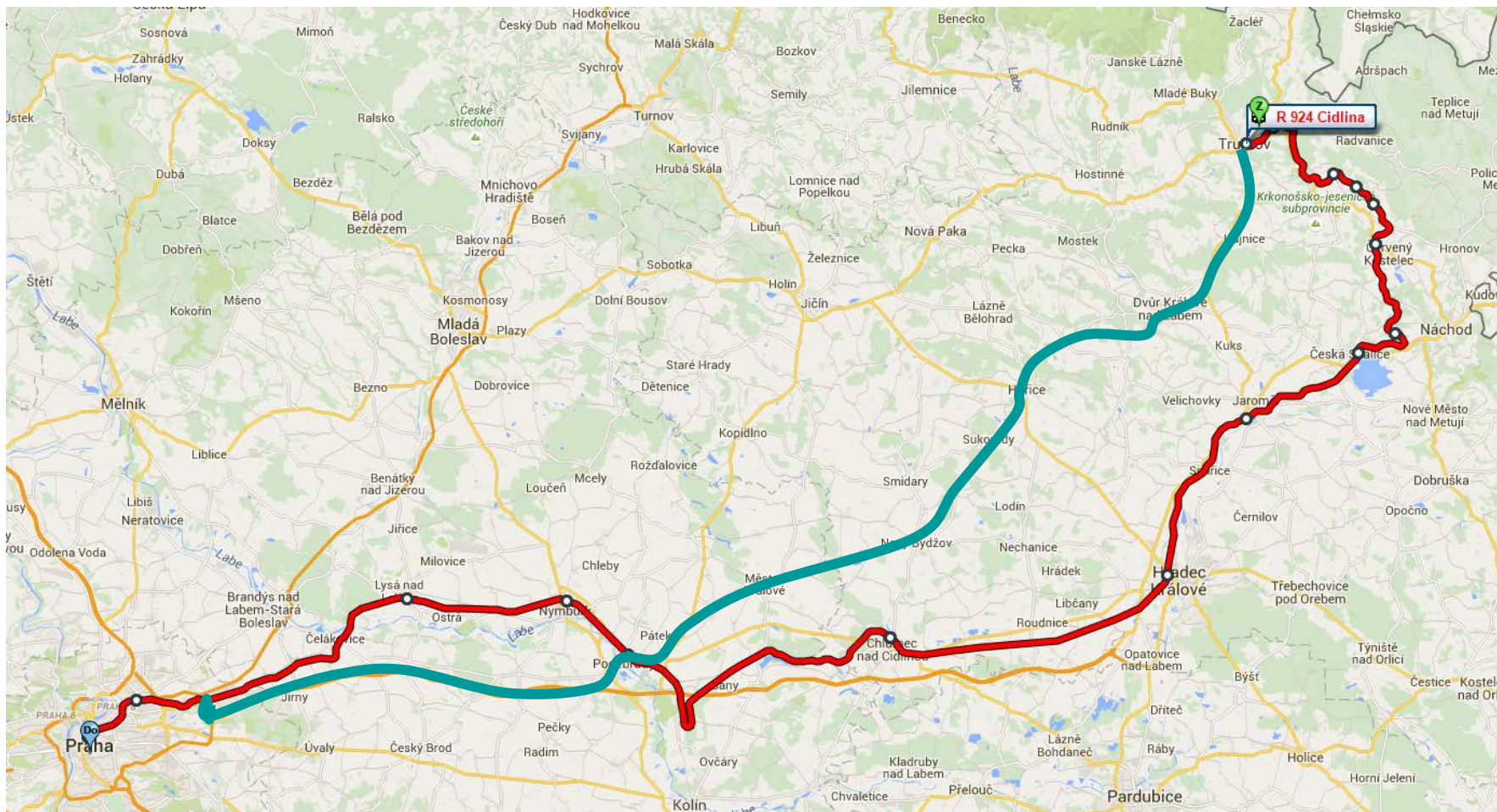
předvánoční **PRAHA**

sobota 30.11., 7.12., 14.12. a 21.12.

*zpáteční jízdenka
a rodinná jízdenka
za akční cenu*

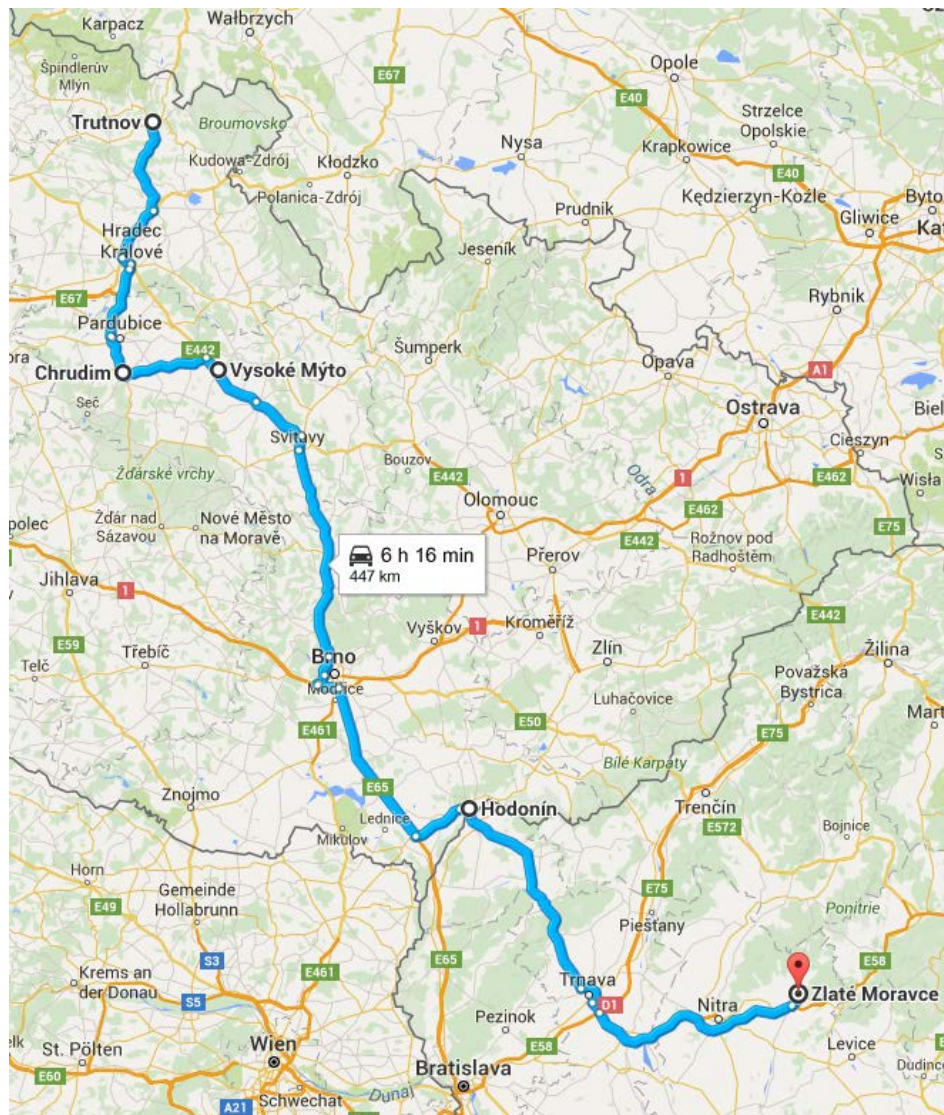


Komerční dálkové autobusy vs. Dotované dálkové železniční spoje



Komerční dálkové autobusy

– příklad platby za dopravní cestu



poplatky za užití AN/AS		mýto	CZ	49,92	CZK
Trutnov	85	EURO	SK	153,22	CZK
Hradec Králové	75		CELKEM	203,138	
Pardubice	96				
Chrudim	70				
Vysoké Mýto	99				
Litomyšl	66				
Svitavy	74				
Brno	300				
Hodonín	133				
Senica	54				
Trnava	98				
Nitra	98				
CELKEM	1248				

- Mezinárodní linka 000140
Trutnov (CZ) – Zlaté Moravce (SK)
- 435 km, autobus 50 míst k sezení
- Náklad na dopravní cestu (bez DPH)
 - 3,34 Kč/km (cca. 15% nákladů)
 - 29 Kč/sedadlo pro celou trasu

Přístup regionálních objednatelů

- Postupný náběh výběrových řízení na dotovanou regionální dopravu (ve většině případů zatím pouze u autobusové dopravy)
 - Ze strany objednatelů snaha o maximální definici poptávané služby včetně tarifu nebo souvisejících technických a provozních standardů
 - Riziko tržeb díky integrovaným tarifům zůstává většinou na objednateli
 - Definice max. standardů vs. maximální přípustná výše nabídky
 - Rozhodujícím kritériem většinou z 80-90% je výše CENY
- Důsledek? V soutěži jde „jen“ o náklady – tj. hlavně tlak na nákladové položky – některé z nich jsou prakticky pro všechny uchazeče skoro stejné (cena PHM, pořízení vozidel, pojištění...) a tlak směřuje hlavně na položku „mzdové náklady“ → nedostatek, fluktuace a nekvalita personálu (řidiči i přímé řízení dopravy) – KVALITA? BEZPEČNOST? TRŽBY?
 - Je špatně placený řidič zárukou definované KVALITNÍ služby?
 - Kolik jízdenek takový řidič vydá po přijetí peněz od cestujícího? (angažovanost dopravce bez nesení rizika výše tržeb?)
 - Je v rámci fyzických možností objednavatele tuto KVALITU uhlídat?
 - Není lepší částečně nechat část definic na dopravcích a těžit ze společné INICIATIVNÍ spolupráce?

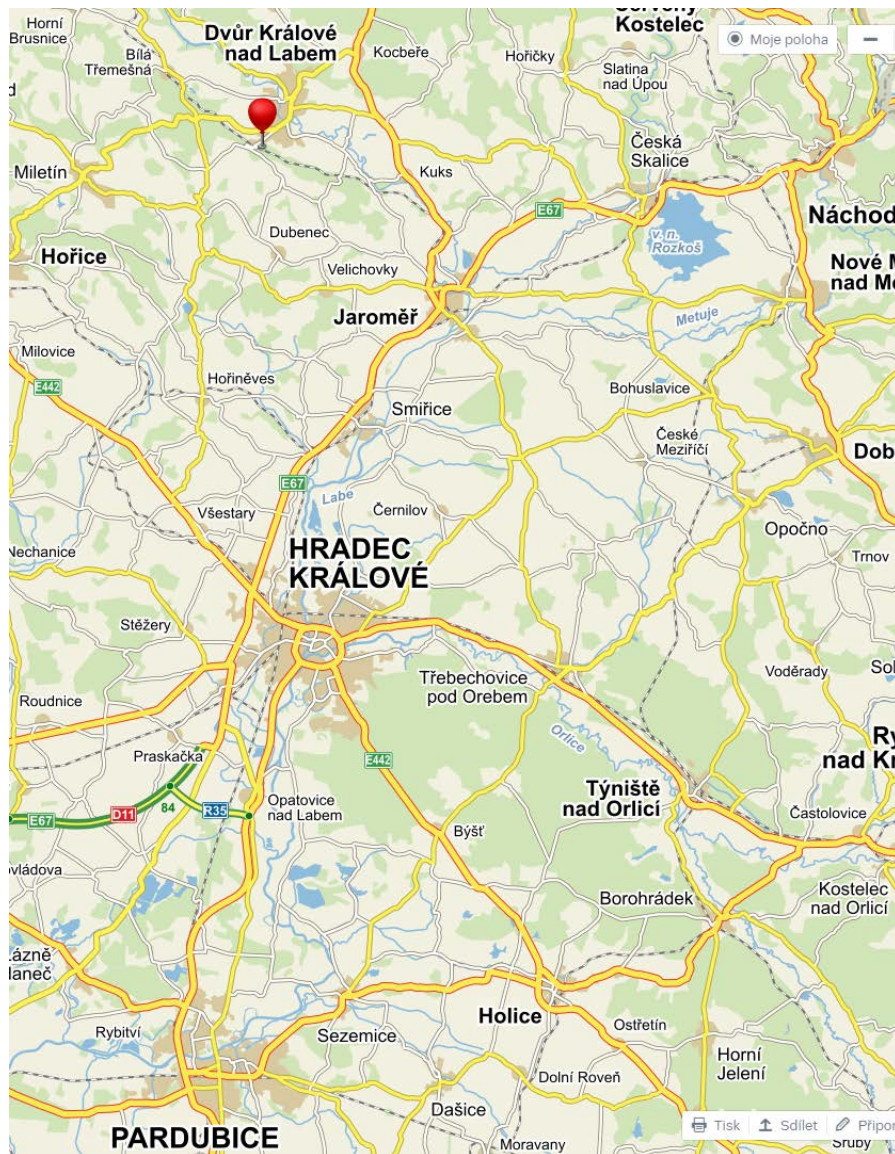
Přístup regionálních objednatelů

- Aktuálně jde o fázi „čištění trhu“ – existence problematických dumpingových cenových nabídek postupně zmizí (ano? kdy?)
- Dle příkladů ze zahraničí jinak může začít přerůstat v závažné sociální problémy, stávky a nepokoje (narůstání aktuální aktivity odborů)
- Existuje jiný model pro soutěže? V zahraničí např. formou definice základních přepravních potřeb, max. výše tarifů a po uchazečích se chce vytvoření kompletního dopravního systému v dané oblasti (obdoba „Design&Build“)
 - OBCHODNÍ RIZIKO TRŽEB - TRVALÁ INICIATIVA UCHAZEČE
 - Efektivita se ještě zvyšuje u soutěží železniční i autobusové dopravy v rámci jednoho dopravního řešení, možná návaznost až na Bike/Car-Share
 - Součástí výsledného řešení mohou být i investiční záležitosti (parkoviště, přestupní terminály...) – ŘEŠENÍ MOBILITY



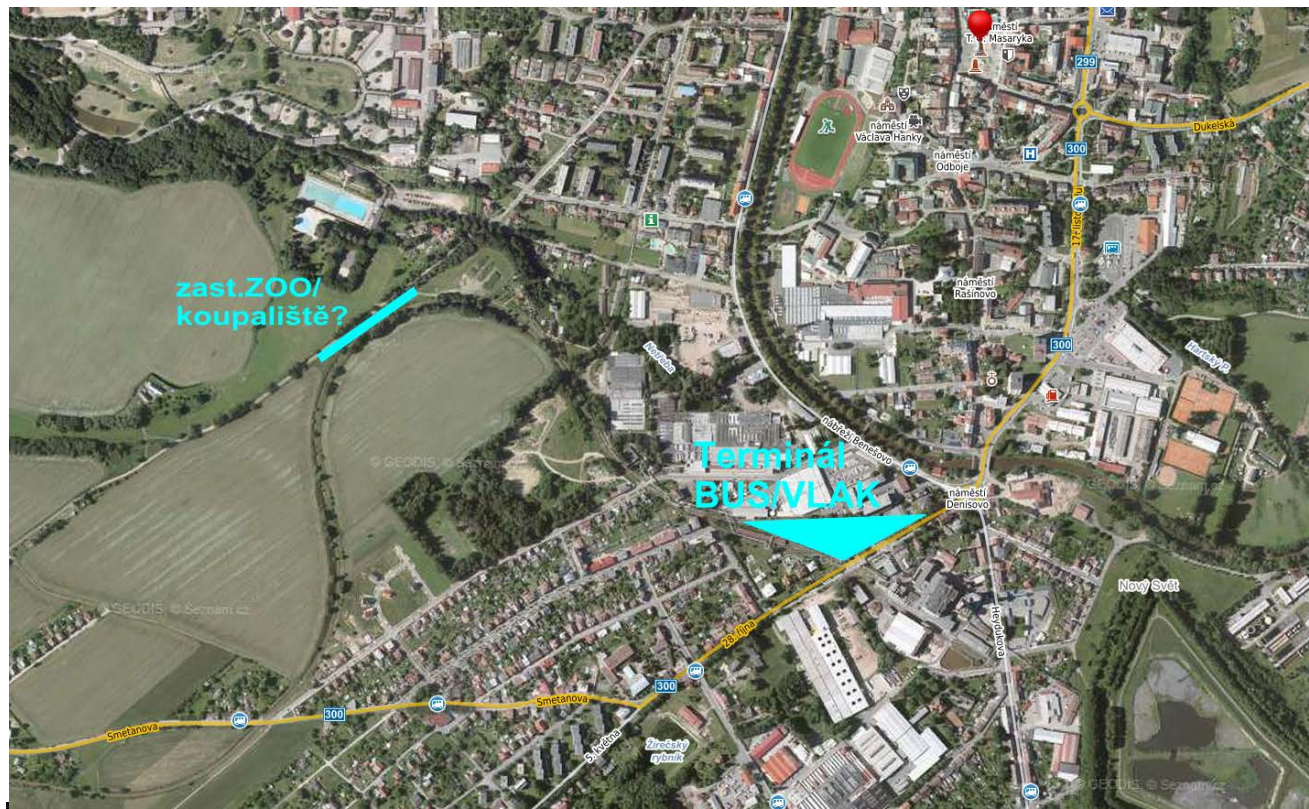
Iniciativa nad rámec obvyklé činnosti?

Záměr terminálu vlak/bus „Dvůr Králové n.L., město“

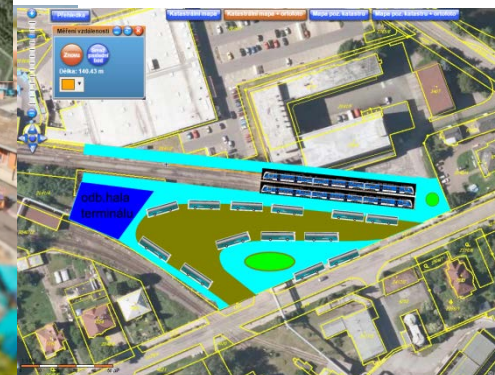


Iniciativa nad rámec obvyklé činnosti?

Záměr terminálu vlak/bus „Dvůr Králové n.L., město“



- Současná žst. 3 km od centra města
- Elektrifikace trati 030 v úseku JAR-DK + vlečky DK (teplárna ČEZ)
- Elektrické jednotky na rameni PCE-HK-JAR-DK
- Ná vazná MHD a regionální doprava z nového terminálu



Není tedy na čase jít...

„... pryč z vyjetých kolejí?“

Děkuji za pozornost.

milan.kovar@arriva.cz / kovar@osnado.cz

